

PRECIO FISHBONE // INRIVER PIM

inRiver PIM och Precio Fishbone för ökad försäljning

inRiver PIM är Nordens mest köpta plattform
för hantering av produktinformation



Ökad försäljning och omsättning med PIM och Precio Fishbone

inRiver PIM är Nordens största plattform
för hantering av produktinformation
och ett av världens mest
användarvänliga PIM-system.

inRiver är marknadsledande på att systematiskt förenkla hanteringen av produktinformation (PIM). Med PIM får personal inom multikanales e-handel och marknadsföring rätt verktyg för att vid rätt tillfälle presentera rätt produktinformation – allt för att skapa den bästa kundupplevel-

sen i alla kanaler oavsett språk. Fler än 900 varumärken runt om i världen använder idag inRivers molnbaserade PIM plattform för att effektivt kontrollera och hantera produktinformationen för sina globala varumärken.

Precio Fishbone - en perfekt partner

Precio Fishbone utvecklar IT-lösningar där förståelse för er verksamhet är en lika viktig utgångspunkt som ingenjörsmässighet och teknik. Därför är vi en perfekt partner för ert PIM-projekt.

Vi vet att det som skapar verksamhetsnytta för er är kravanalys och förmågan att förstå verksamhetsproblematiken. Detta ställer krav på er som kund. Ert engage-

ment är en absolut framgångsfaktor för lyckade lösningar och relationer.

Precio Fishbone har några av branschens bästa utvecklare, integrationsspecialister, krav-/verksamhetsanalytiker och projektledare. Dessa kompetenser är avgörande för framgångsrika uppdrag och leveranser tillsammans med er.

Vi har lång erfarenhet från nyutveckling till förvaltning av företags affärskritiska system. Vi vet vad som krävs och det är en extra trygghet för er

AXEL BILLQVIST, PRECIO FISHBONE

USIC

STORE

Fördelarna med att välja Precio Fishbone

som partner för ert PIM-projekt

1

Vi har rätt verktyg och etablerade processer – genom rätt marknadsmodell behöver nyutveckling inte kosta mycket eller ta lång tid.

2

Vi erbjuder skalbara lösningar – ger optimal hållbarhet och prestanda utifrån ert aktuella behov.

3

Vi har proaktiv support och förvaltning – smart och flexibelt.

4

Ni får säkra och testade integrationer mot andra applikationer och kanaler.

5

Vår närvaro och kompetens – genom workshops och utbildningar ökar förståelsen och kunnandet kring den nya lösningen och dess arbetssätt.

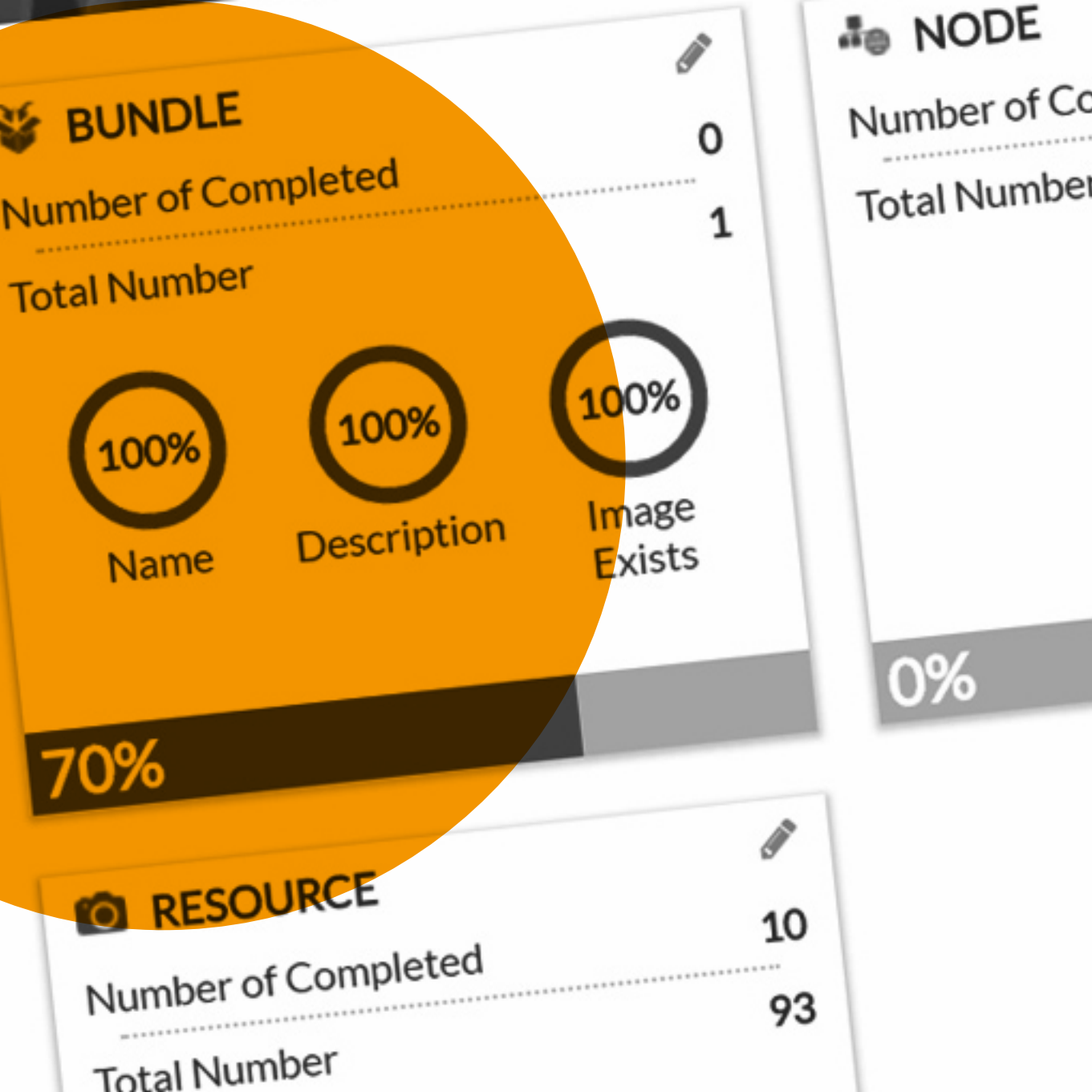
6

Ni får en PIM-lösning som är anpassad efter era behov.

7

Vi tar ansvar för helheten – från inledande analyser till utveckling/arkitektur, uppsättning, livesättning till efterföljande support och förvaltning.





Optimal upplevelse med inRiver PIM






Att bygga en optimal kundupplevelse med hjälp av inRiver PIM är en flexibel och anpassningsbar process.

inRiver PIM fokuserar på att hjälpa företag att göra produkterna attraktiva för kunden. inRiver PIM är ett verktyg för produktutveckling, berikning, sortimentuppbyggnad,

planering och publicering i en kontrollerad och automatiserad process.

inRiver PIM är en plattform för skapande och underhåll av rik och relevant produktinformation och innehåll, vilket hjälper företag att sälja mer, snabbare.

inRiver PIM tillhandahåller:

-  Effektivt verktyg för att skapa säljande produkter, vilket möjliggör marknadsföring och försäljning i flera kanaler — på flera marknader.
-  En programvara som är snabb att lära sig och lätt att använda med ett intuitivt dra och släpp-gränssnitt.
-  Dynamisk marknadsmodell, som ger en anpassningsbar och flexibel kanalhantering.
-  Omfattande integrationsramverk med kraftfullt API samt färdiga integrationer mot Microsoft, Magento, Sitecore, Insite, Adobe, Demandware och EPiServer.
-  Snabb ROI och attraktiva driftskostnader.



Förändring kräver en aktiv förvaltning

Verksamheter förändras ständigt. Det gäller allt ifrån antalet anställda och enheter, till arbetssätt, lagkrav och verksamhetsmål. När verksamheten förändras behöver IT-systemen anpassas för att motsvara de nya förutsättningarna och behoven, det vill säga det krävs en aktiv förvaltning.

Vi erbjuder garanterad tillgång till kompetens, anpassningar och vidareutveckling så att system och behov kan gå i takt med gällande förutsättningar och framtida affärsmöjligheter. Tillsammans med kunden ser vi till att systemen är optimerade för att stödja verksamheten.

Vi erbjuder support och förvaltning på alla de lösningar vi levererar. Hur detta ska se ut beror helt och hållet på varje kunds behov - vi kan ta hela eller delar av ansvaret.

Precio Fishbones ambition i kunduppdrag är att etablera långsiktiga relationer som skapar värde för båda partner. Det ska vara kundens val att fortsätta samarbetet även efter en slutförd leverans. Det innebär att vi ska utföra våra uppdrag med ett engagemang och en närvaro som sträcker sig långt längre än en traditionell kund- och leverantörsrelation.



230 anställda med 12 kontor runt om i världen.

Certifierad PIM-partner med inRiver

Många års erfarenhet av att leverera
helhetslösningar baserade på Microsofts
teknologier

Guld- och Silverpartner till Microsoft
inom fem kompetensområden

Solution Partner med EPiServer

Publikt bolag noterat på
OMX Nasdaq First North

KONTAKTINFO

Axel Billqvist

072 253 91 00

axel.billqvist@preciofishbone.se

PRECIO FISHBONE STOCKHOLM

Sveavägen 165

SE-113 46 STOCKHOLM

WWW.PRECIOFISHBONE.SE

Precio Fishbone finns även i BORLÄNGE, ESKILSTUNA, GÖTEBORG,
HO CHI MINH CITY, Vietnam, KÖPENHAMN, Danmark, LONDON, England,
MALMÖ, OTTAWA, Kanada, VÄSTERÅS, VÄXJÖ och ÖREBRO.